COSTING: Journal of Economic, Business and Accounting

Volume 7 Nomor 5, Tahun 2024

e-ISSN: 2597-5234



USULAN RANCANGAN STANDARD OPERATING PROCEDURE (SOP), JOB DESCRIPTION DAN JOB SPECIFICATION PADA STARTUP MANIK-MANIK FLOWERRY FORIST

Dhea Marcella¹, Nuslih Jamiat², Imanuddin Hasbi³, Fauzan Aziz⁴

Program Studi Administrasi Bisnis, Fakultas Ekonomi Dan Bisnis, Universitas Telkom, Bandung^{1,2,3,4} dheamr05@gmail.com¹, nuslihjamiat@telkomuniversity.ac.id², imanhasbi@telkomuniversity.ac.id³, fauzanaziz@telkomuniversity.ac.id⁴

ABSTRACT

This research aims to provide an overview of how the start-up Flowerry Forist employs its staff using job analysis. This research can be used to review or improve how management and employees perform their tasks. The objective of this research is to understand well the duties and responsibilities of each position, so the start-up can improve efficiency in daily task execution. This research employs a descriptive qualitative method by involving direct interviews with all staff of Flowerry Forist. The author uses this method to obtain information about job analysis through SOP, job description, and job specification at the start-up Flowerry Forist. The results of this research produce job analysis consisting of standard operating procedures (SOP), job descriptions, and job specifications, each having a significant role in ensuring the efficiency and effectiveness of the company's operations. The conclusion of this research successfully identifies several key findings that can be summarized, such as the SOPs implemented in various divisions like HR & General Affairs, Production, Finance, and Marketing help organize a clear and structured workflow, allowing each division staff to perform their duties and responsibilities well. The job description provides a detailed overview of the tasks and authority of each position, from the CEO to staff in each division, ensuring that the company's operations run smoothly, efficiently, and wellorganized in every position. Meanwhile, the job specification determines the age requirements, gender, special skills, education, and relevant experience for each position to ensure that every position is filled by competent individuals.

Keywords: SOP, job description, job specification, start-up

ABSTRAK

Penelitian ini dilakukan untuk memberikan gambaran tentang cara start-up flowerry forist memperkerjakan karyawannya dengan menggunakan analisis jabatan, sehingga penelitian ini dapat digunakan untuk meninjau atau memperbaiki cara manajemen dan karyawan melakukan tugasnya. Tujuan dilakukan penelitian ini adalah Untuk memahami dengan baik tugas dan tanggung jawab setiap jabatan, sehingga start-up dapat meningkatkan efisiensi dalam pelaksanaan tugas sehari-hari. Penelitian ini menggunakan metode kualitatif deskriptif dengan melibatkan wawancara langsung dengan seluruh staf Flowerry Forist. Penulis menggunakan metode ini untuk mendapatkan informasi tentang analisis jabatan melalui SOP, job description, dan job specification pada start-up manik-manik flowerry forist. Hasil penelitian ini menghasilkan analisis jabatan yang terdiri dari standard operating procedure (SOP), job description, dan job specification vang masing-masing memiliki peran signifikan dalam memastikan efisiensi dan efektivitas operasional perusahaan Kesimpulan penelitian ini berhasil mengidentifikasi beberapa temuan utama yang dapat dirangkum, seperti SOP yang diterapkan di berbagai divisi seperti SDM & Umum, Produksi, Finance, dan Marketing membantu mengatur alur kerja yang jelas dan terstruktur, sehingga setiap staf divisi dapat menjalankan tugas dan tanggung jawabnya dengan baik. Job description memberikan gambaran rinci mengenai tugas dan wewenang setiap posisi, mulai dari CEO hingga staf di setiap divisi, memastikan bahwa operasional perusahaan berjalan dengan lancar, efisien dan tersusun dengan baik pada setiap jabatannya. Sementara itu, Job specification menentukan persyaratan umur, jenis kelamin, keterampilan khusus, pendidikan, dan pengalaman yang relevan untuk setiap posisi, guna menjamin bahwa setiap jabatan diisi oleh individu yang

Kata Kunci: SOP job description, job specification, start-up

PENDAHULUAN

Manajemen Sumber Daya Manusia adalah proses pengelolaan semua karyawan dalam sebuah organisasi guna mencapai tujuan organisasi (Mahdalina, 2023). Manajemen Sumber Daya Manusia (MSDM) memiliki peran penting dalam

mengembangkan dan mempertahankan sumber daya manusia yang berkualitas. MSDM bertujuan untuk mengelola sumber daya manusia sehingga organisasi dapat mencapai tujuannya secara efektif dan efisien (Lestari & Pranata, 2023). Manajemen

yang baik akan meningkatkan peluang keberhasilan organisasi dalam mencapai tujuannya (Harris, 2023).

Sumber daya manusia adalah faktor yang menentukan keberhasilan organisasi (Syah & Sukma, 2020). Hal ini disebabkan oleh kenyataan bahwa sumber daya manusia merupakan salah satu komponen kunci dalam membangun organisasi. Sedangkan menurut (Syah & Nurhayaty, 2023). Sumber Daya Manusia (SDM) yang berkualitas dan produktif adalah elemen vital untuk keberhasilan suatu organisasi. Oleh karena itu, setiap organisasi perlu berusaha merekrut pegawai yang berkualitas dan produktif. Perusahaan dapat mengatasi kesulitan dalam memenuhi kebutuhan SDM berkualitas dengan melakukan analisis jabatan (Sari & Pancasasti, 2021).

Analisis jabatan adalah suatu proses untuk mengidentifikasi dan mendefinisikan tanggung jawab, keterampilan, pengetahuan, dan persyaratan lainnya yang dibutuhkan untuk melaksanakan suatu jabatan (Zakaria, Rochani, Wibowo, & Pratiwi, 2022). Sedangkan menurut (Santana & Gamaputra, 2023) Analisis jabatan adalah proses yang sistematis untuk mengumpulkan, mencatat, mengolah, dan menyusun data jabatan meniadi informasi yang bermanfaat untuk berbagai keperluan. Dalam dunia kerja, analisis jabatan dapat menjadi acuan untuk menilai kinerja pegawai. Analisis jabatan digunakan oleh organisasi untuk mencapai tujuan bersama, ini merancang organisasi dengan memberikan deskripsi, spesifikasi, dan evaluasi pekerjaan (Hendra, Jamilus, Dogan, & Gugler, 2022).

Perusahaan dapat menggunakan analisis jabatan untuk menentukan standar yang harus dimiliki oleh pekerja, terutama dalam kasus penempatan jabatan yang menghasilkan output seperti perincian jabatan dan deskripsi pekerjaan (Billik, E.H.J.FoEh, Niha, & Perseveranda, 2023). Selain itu, untuk mencapai tujuan perusahaan, perusahaan harus membuat standard operating procedure (SOP) untuk membantu karyawan mencapai tujuan, SOP ini akan membantu meminimalkan jumlah kesalahan yang dilakukan oleh karyawan saat melakukan tugas (Ajusta & Addin, 2018).

Analisis jabatan merupakan salah satu langkah penting dalam pengelolaan sumber daya manusia. Penelitian mengenai analisis jabatan ini sangat penting untuk diangkat karena memiliki peranan penting untuk memastikan bahwa fungsi, peran, dan tanggung jawab setiap jabatan dapat tersusun dengan baik sehingga tujuan perusahaan dapat tercapai. Proses ini bertujuan untuk menganalisis posisi kerja di star-tup Flowerry Forist dengan maksud memberikan rekomendasi mengenai Standard Operating Procedure (SOP), job description dan job spesification yang terdapat dalam start-up Flowerry Forist. Selain itu, penulis

ingin menyelidiki dan memberikan gambaran tentang cara startup Flowerry Forist memperkerjakan karyawannya dengan menggunakan analisis jabatan, sehingga penelitian ini dapat digunakan untuk meninjau atau memperbaiki cara manajemen dan karyawan melakukan tugasnya.

Dengan melakukan analisis jabatan, perusahaan dapat memastikan bahwa karyawannya memiliki keterampilan dan pengalaman yang sesuai dengan kebutuhan jabatannya. Berdasarkan uraian di atas maka penulis tertarik untuk melakukan penelitian tentang analisis jabatan pada start-up ini dengan judul "Usulan rancangan standard operating procedure (SOP), job description dan job specification pada startup manik-manik Flowerry Forist". Adapun tujuan dari penelitian ini adalah Untuk memastikan bahwa setiap jabatan memiliki pemetaan tugas dan tanggung jawab yang jelas, sehingga mencegah tumpang tindih kekosongan jabatan.

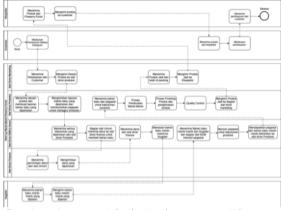
METODE PENELITIAN

Penelitian ini menggunakan metode kualitatif deskriptif. Metode kualitatif adalah pendekatan yang berbeda untuk penelitian akademik daripada metode kuantitatif (Creswell & Creswell, 2018). Lokasi penelitian ini dilakukan di Bojong Soang, Bandung. Dimulai dari awal Septemberakhir Desember 2023. Data yang akan dikumpulkan untuk penelitian ini akan dibagi menjadi dua kelompok berdasarkan sumbernya, yaitu Data Primer dan Data Sekunder. Dalam penelitian ini, penulis berfungsi sebagai sarana dan juga mengumpulkan data. Oleh karena itu, untuk melakukan penelitian kualitatif penulis harus hadir sebagai peserta. Laporan penelitian harus menjelaskan kehadiran peneliti dan berpartisipasi sebagai pengamat atau secara keseluruhan, pedoman wawancara membantu dalam penelitian ini. Selain itu, kehadiran peneliti menunjukkan statusnya sebagai peneliti di Start-up Flowerry Forist. Dalam penelitian ini, peneliti menguji akurasi data yang buat untuk menguji validitas dan realibilitas. Hal ini bertujuan untuk memastikan bahwa data yang dikumpulkan benar dan dipertanggungjawabkan. Dengan membandingkan data primer dan sekunder yang diperoleh peneliti selama penelitian, metode triangulasi digunakan untuk memastikan bahwa data tersebut benar. Peneliti juga dapat menentukan apakah ada hubungan antara semua informasi dikumpulkan. Selanjutnya, hasil penelusuran literatur dan interpretasi data dari wawancara digunakan untuk mendukung fokus penelitian pada jabatan saat ini di Start-up Flowerry Forist.

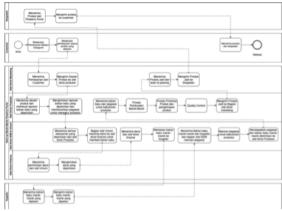
HASIL DAN PEMBAHASAN

Proses Bisnis

Gambar berikut menunjukkan proses bisnis saat ini dilakukan di Start-up Flowerry Forist. Proses bisnis start-up Flowerry Forist dapat diberikan usulan dengan proses bisnis berikut.



Gambar 1. Proses Bisnis Usulan Start-up Flowerry Forist Melalui Proses COD



Gambar 2. Proses Bisnis Usulan Start-up Flowerry Forist Melalui Proses Pre-Order (PO)

Standard Operating Procedure (SOP)

Standard Operating Procedure (SOP) digunakan untuk mengontrol dan memantau operasi yang dilakukan oleh perusahaan untuk memastikan bahwa setiap operasi dijalankan secara efisien dan efektif sesuai dengan standar yang ditetapkan (T.Soemohadiwidjojo, 2018: 17). berikut ini adalah SOP yang dapat diterapkan pada Start-up Flowerry Forist.

Tabel 1. SOP pada Start-up Flowerry Forist tentang Divisi SDM & Umum

	Standard Operating Procedure Start-up Flowerry Forist			
LOGO	No. Dokumen	men No.Revisi		Halaman
Divisi SDM & Umum	Ditetapkan tar 23 Juli 202		Ditetapkan Oleh	
Tujuan	Memastikan semua kegiatan Divisi SDM & Umum dilakukan dengan cara yang sama dan konsisten, sehingga mengurangi kesalahan dan perbedaan persepsi.			an konsisten, sehingga
Kebijakan	Kebijakan Bantuan Hukum: Kebijakan mengenai bantuan lukum yang diberikan kepada karyawan jika diperlukan. Disiplin Karyawan: Kebijakan mengenai tindakan disiplin yang akan diambil jika karyawan melanggar peraturan perusahaan.			
Prosedur	masuk d pengalama 2. Divisi SI pekerjaan memenuhi 3. Divisi SD! laporan ba bahan bak supplier u bahan yan	pelatunia petosaiauda prositation provincia pr		
Lampiran	-			

Tabel 2. SOP pada Start-up Flowerry Forist tentang Divisi Produksi

LOGO	Standard Operating Procedure Start-up Flowerry Forist			
	No. Dokumen	No. R	evisi	Halaman
Divisi Produksi	Ditetapkan 23 Juli 2	2024		tetapkan Oleh this control of the c
Tujuan		emastikan produk yang dihasilkan emenuhi standar kualitas yang ditetapkan.		
Kebijakan	Pemeliharaan Peralatan: Prosedur untuk memastikan bahwa mesin dan peralatan selalu dalam kondisi baik. Perencanaan Produksi: Langkah- langkah untuk merencanakan jadawal produksi berdasarkan permintaan dan kapasitas.			
Prosedur	peme diing 2. Divis baha diper seper tang, giok,	esanan ginkan cu si Produ n baku lukan u ti stopp jepit, tan	sesuai stomer ksi m dan ntuk m er, ring g potor	emeriksa desain dengan yang embuat laporan peralatan yang membuat produk g o, kail udang, ng, tali senar, tali r, kodokan, dan
	Divismani custo cinci Divisquali dihas seper	pita meteran. Divisi Produksi membuat produl manik-manik sesuai pesana- customer seperti gelang, kalung, da cincin. Divisi Produksi melakukan prose quality control agar produk yan, dihasilkan tidak terjadi kerusakar seperti memastikan ulang baha yang digunakan sudah sesuai.		
Lampiran	-			

Tabel 3. SOP pada Start-up Flowerry Forist tentang Divisi Finance

LOGO	Standard Operating Procedure Start-up Flowerry Forist				
2000	No		Revisi	Halaman	
	Dokumen	INO.	Kevisi	riaiailiali	
		Щ.			
Divisi Finance	Ditetapkan Ta	nggal	D	Ditetapkan Oleh	
		23 Juli 2024		Indah Kusprasetya (CEO)	
Tujuan	Memastikan la	aporan	keuang	an disusun sesuai	
-	dengan standa	r akun	tansi da	n peraturan yang	
	berlaku.				
Kebijakan	Penerimaan Kas: Prosedur untuk menerima dan mencatat semua penerimaan kas, baik dari penjualan, pendanaan, atau sumber lain. Penyusunan Anggaran. Metode yang digunakan untuk membuat anggaran tahunan yang mencakuy semua aspek keuangan bisnis. Laporan Keuangan Bulanan, Triwulanan, dan Tahunan: Prosedur untuk membuat dan menyampaikan laporan keuangan kepada manajemen dan pemangku kepentingan lainnya secara berkala.				
Prosedur	Divisi Finance mengelola keuangan untuk keperluan bahan baku. Divisi Finance memeriksa dan menyimpan semua uang tunai yang diterima dari penjualan, pendanaan.				
Lampiran					

Tabel 4. SOP pada Start-up Flowerry Forist tentang Divisi Marketing

	Standard Operating Procedure Start-up Flowerry Forist				
LOGO	No. Dokumen	No. Revisi	Halaman		
Divisi	Ditetapkan	Tanggal	Ditetapkan		
Marketing		1 66			
	23 Juli :	23 Juli 2024			
			Kusprasetya (CEO)		
Tujuan		Merancang dan mengimplementasikan strategi pemasaran			
	untuk meningkatkan penjualan produk.				
Kebijakan	Penelitian Pasar: Prosedur untuk melakukan riset pasar guna memahami tren, kebutuhan pelanggan, dan peta persaingan. Pengembangan Merek: Strategi untuk membangun dan mengelola merek Manik-Manik agar dikenal dan dipercaya oleh pelanggan.				
	media iklan, bail	 Media Iklan: Kebijakan untuk memilih dan mengelola media iklan, baik online maupun offline, termasuk media sosial, iklan digital, dan media cetak. 			
Prosedur	Divisi Marketing menerima pemesanan dari customer seperti cincin, gelang, dan kalung.				
	membangun komi	Divisi Marketing mengelola akun media sosial untuk membangun komunitas, berinteraksi dengan pelanggan, dan mempromosikan produk.			
Lampiran	_	impromonium produk.			

Job Description (Deskripsi Pekerjaan)

Berikut penyusunan job description didasarkan pada proses bisnis yang ada di perusahaan dan disesuaikan dengan Standard Operating Procedure (SOP). Penyusunan dimulai dengan membuat proses bisnis, kemudian membuat SOP yang disesuaikan dengan proses bisnis, dan kemudian menyusun job description. Untuk memastikan apakah deskripsi pekerjaan di start-up Flowerry Forist disusun dengan baik, maka dari itu start-up Flowerry Forist membuat job description (deskripsi pekerjaan) yang rinci untuk setiap jabatan di antaranya nama jabatan, rincian tugas yang diberikan, dan wewenang. Berikut ini adalah deskripsi pekerjaan yang disesuaikan dengan setiap jabatan yang ada di start-up Flowerry Forist menurut persepsi CEO dan bagian Kepala Divisi masingmasing dari setiap jabatan:

Tabel 5. Job Description tentang semua jabatan yang ada di start-up Flowerry Forist

No.	Nama Jabatan	Job Description Rincian Tugas yang diberikan	Wewening
1.	CEO	Membuat rencama jangka panjang dan pendek untuk mencapai tujuan perusahaan. Menerimi dan memverifikasi laporan keseluruhan Terlibat dalam perekrutan, pelatihan, dan pengembangan seluruh divisi Mengawasi dan mengontrol	Mengatur seluruh diviai Mempunyai otoritas tinggi terhadap Perusahan Menilai kinerja dan memberikan arahan kepada tim manajemen untuk mencapai hasil yang dinginkan.
2.	Kepala Divisi Finance	seluruh staf divisi. Mengawasi dan mengontrol staf divisi finance Menyusun laporan keuangan bulanan, dan tahunan perusahan. Mengelola keuangan untuk membeli bahan baku. Mengelola pengeluaran dan pemasukan start-up	Mengawasi semua arus kas masuk dan keluar pada start-up. Membantu dalam pengambilan keputusan keuangan. Memimpin dan mengelola tim keuangan.
3.	Kepala Divisi SDM & Umum	Mengawasi dan mengontrol staf divisi SDM & Umum Mengembangkan dan mengelola sistem penilaian kinerja karyawan.	Membuat dan melaksanakan sistem manajemen kinerja untuk mengukur dan mengevalussi kinerja karyawan. Menawarkan pekerjaan kepada kandidat yang memenuhi syarat.
4.	Kepala Divisi Produksi	Mengawasi dan mengontrol staf divisi produksi Memastikan bahwa produk atau layanan memenuhi standar kualitas yang ditetapkan. Memastikan produk diselesaikan tepat waktu, sesuni anggaran, dan memenuhi spesifikasi.	Mengecek kembali bahan manik-manik sesuai kebutuhan produk yang akan dibuat. Mengontrol kinerja divisi operasional
5.	Kepala Divisi Marketing	Mengarahkan pembuatan konten yang menarik dan relevan Mengembangkan dan menerapkan strategi pemasaran	Memimpin dan membimbing divisi marketing dalam menjalankan tugasnya.
6.	Staf Divisi Finance	Menerima dan memverifikasi permintaan dana untuk kebutuhan produk Menyediakan dana untuk keperluan membeli bahan baku	Mengelola keuangan untuk bahan baku
7.	Staf Divisi SDM & Umum	Staf Umum: Memeriksa ketersediaan bahan baku yang diperlukan untuk produksi manik-manik Memesan bahan baku manik-manik yang diperlukan dari platform Supplier Staf SDM: Mencari pegawai untuk kebutuhan produksi.	Mengelola bahan baku untuk kebutuhan produk Mencari pegawai
8.	Staf Divisi Produksi	Mengidentifikasi dan mengkomunikasikan mkebutuhan bahan baku yang dipertukan untuk produksi Melaksamakan proses produksi manik-manik sesuai dengan desain yang direrima. Melakukan pengecekan ulang atau quality control untuk memastikan produk memenuhi standar kualitas yang ditetapkan.	Membuat produk Melakukan pengecekan produk
9.	Staf Divisi Marketing	Mengkomunikasikan dan mencatal pesanan yang masuk dari pelanggan melalui Instagram Menyusun laporan pemesanan yang mencakup detail produk yang dipesan, jumlah, dan informasi pelanggan. Mengirimkan produk jadi yang telah melalui proses quality control ke customer.	Menerima detail pesanan dari customer dan memastikan informasi pesanan lengkap dan akurat.

Job Specification (Spesifikasi Pekerjaan)

Berikut penyusunan job specification, untuk memastikan apakah job specification dapat disusun dengan baik pada start-up Flowerry Forist, maka dari itu start-up Flowerry Forist membuat job specification (spesifikasi pekerjaan) yang rinci untuk setiap jabatan. Pada spesifikasi pekerjaan ini mencakup informasi mengenai, persyaratan umur dan jenis kelamin, keterampilan khusus, pendidikan, dan pengalaman. Berikut ini adalah spesifikasi pekerjaan yang disesuaikan dengan setiap jabatan yang ada di start-up Flowerry Forist menurut persepsi CEO dan bagian Kepala Divisi masing-masing dari setiap jabatan:

Tabel 6. Job Specification tentang semua jabatan yang ada di start-up Flowerry Forist

			Job St	n		
No.	Jabatan	persyaratan umur dan jenis kelamin	keterampilan khusus	Pendidikan	Pengalaman	
1.	CEO	19-31 tahun dan laki- laki/peremp uan	Mampu mengelola waktu dan prioritas dengan efektif. Memiliki pemahaman yang mendalam tentang industri dan pasar di mana startup beroperasi.	Minimal SLTA/SM A Sederajat	Pengetahuan mendalam tentang industri di mana startup beroperasi, termasuk tren pasar, kompetitor, dan regulasi. Pengalaman dalam rekrutmen, pengembangan, dan retensi karyawan yang berkualitas. Pernah mengelola startup sebelumnya.	
2.	Kepala Divisi Finance	19-31 tahun dan laki- laki/peremp uan	Keterampilan dalam menggunakan software spreadsheet (seperti Excel) untuk membuat laporan keuangan. Dapat Membuat laporan keuangan start-up Mampu mengelola pemasukan dan pengeluaran keuangan pada start-up.	Minimal SLTA/SM A Sederajat	Pengalaman dalam menyusun laporan keuangan.	
3.	Kepala Divisi SDM & Umum	19-31 tahun dan laki- laki/peremp uan	Mempunyai keterampilan dalam membangun proses rekrutmen dengan baik. Mampu mengevaluasi resume, surat lamaran, dan portofolio untuk menilai apakah kandidat memenuhi kandidat memenuhi pengalaman yang dibutuhkan ya	Minimal SLTA/SM A Sederajat	Pengalaman dalam beroganisasi Pengalaman dalam proses rekritmen, seleksi, dan penempatan karyawan.	
4.	Kepala Divisi Produk si	19-31 tahun dan laki- laki/peremp uan	 Mampu memimpin dan memotivasi tim produksi untuk mencapai target yang telah ditetapkan. 	Minimal SLTA/SM A Sederajat	 Memiliki pengalaman tentang sistem pengendalian kualitas untuk memastikan produk yang dihasilkan sesuai dengan standar yang telah ditetankan. 	

6.	Kepala Divisi Marketi ng Staf Divisi Finance	19-31 tahun dan laki- laki/peremp uan 18-27 tahun dan laki/peremp uan	Mempunyai keterampilan dalam membuai konten yang menarik dan relevan Mampu menghasilkan ide-ide pemasaran yang inovatif dan menarik. Dapat mengelola keuangan Mampu dalam merencanakan, mengelola, dan memantau	Minimal SLTA/SM A Sederajat Pendidikan Minimal SMP Sederajat	Mempunyai pengalaman dalam menggunakan media sosial dan membuat konten yang menarik. Berpengalaman dalam menggunakan aplikasi editing. Mempunyai pengalaman sebelumnya di bidang keuangan
7.	Staf Divisi SDM & Umum	18-27 tahun dan laki/peremp uan	anggaran. Sal' Umum: • Mempunyai pengetahuan dalam bahan baku manik-manik yang berkualitas. • Mempunyai keterampilan dalam bernegosiasi Stal' SDM: • Stal' SDM harus manpu berkomumikasi dengan baik, baik secara lisan maupu tulisan, untuk berinteraksi dengan kandidat, menyasun iklan lowongan kerja, dan menjelaskan posis serta budaya perusahaan kepada calon pegawai.	Pendidikan Minimal SMP Sederajat	Mempunyai pengalaman mengelola bahan baku manik-manik
8.	Staf Divisi Produk si	17-32 tahun dan laki/peremp uan	Mempunyai keterampilan dalam membuat manik- manik. Dapat mengelola produk dengan baik.	-	Mempunyai pengalaman dalam bekerja di bidang pembuatan manik-manik
9.	Staf Divisi Marketi ng	18-27 tahun dan laki/peremp uan	Memiliki komunikasi yang baik. Dapat melayani customer dengan baik. Dapat membuat konten yang menarik.	Pendidikan Minimal SMP Sederajat	Memiliki pengalaman dalam membuat konten di media sosial

Pembahasan

Start-up Flowerry Forist adalah kerajinan yang memproduksi aneka ragam aksesoris dengan berbahan dasar manik-manik. Brand ini berdiri pada tanggal 23 September 2023 di Bandung. Flowerry Forist berfokus pada pemanfaatan manik-manik sebagai bahan dasar atau tambahan terhadap aksesoris sesuai dengan keinginan konsumen. Brand ini memasarkan produknya melalui media sosial. Bahan dasar aksesoris dengan menggunakan manikmanik telah lama menjadi trend dalam dunia aksesoris dan seni kerajinan tangan. Flowerry Forist

hadir sebagai salah satu produsen aksesoris yang memanfaatkan manik-manik sebagai bahan utama atau pendukung dalam setiap produk yang diinginkan oleh konsumen.

Sebagaimana telah dijelaskan pada bab sebelumnya analisis iabatan adalah dasar dalam pengelolaan sumber daya manusia yang tidak dapat diabaikan, adapun data yang diperoleh dari analisis jabatan menjadi landasan untuk berbagai fungsi sumber daya manusia, seperti proses perekrutan, seleksi karyawan, pengaturan kompensasi, pelaksanaan program pelatihan, dan aspek lainnya (Yulistiyono, et al., 2021). Hasil analisis jabatan dapat ditunjukkan dalam bentuk Standard Operating Procedure (SOP), Job Description, dan Job Specification. Hasil pengolahan data tentang analisis jabatan pada start-up Flowerry Forist akan disajikan di pembahasan ini. Hasil ini diperoleh dari wawancara mendalam dengan CEO dan Kepala Divisi start-up Flowerry Forist.

Proses Bisnis dan SOP Proses Bisnis

Berdasarkan Gambar 4.2 dan Gambar 4.3 menjelaskan bagian proses bisnis dari hasil wawancara menurut persepsi CEO dan Kepala Divisi Finance, Kepala Divisi SDM & Umum, Kepala Divisi Produksi, dan Kepala Divisi Marketing, dijelaskan sebagai berikut:

1. Pelanggan (Customer)

- a. Melakukan pemesanan melalui instagram: pelanggan melakukan pemesanan produk manik-manik melalui platform Instagram.
- b. Melakukan pembayaran sesuai produk yang dipesan: pelanggan melakukan pembayaran sesuai dengan produk yang telah dipesan (jika customer memilih proses PO, maka melakukan pembayaran di awal seperti dijelaskan pada gambar 4.3).
- c. Menerima produk dari Flowerry Florist: pelanggan menerima produk dari ekspedisi yang mengirimkan produk pesanan. (Jika customer memilih proses COD, maka melakukan pembayaran di akhir melalui ekspedisi seperti dijelaskan pada gambar 2).

2. Staf Divisi Marketing

- Menerima pemesanan dari customer: staf divisi marketing menerima pesanan produk dari pelanggan.
- b. Mengirim desain produk ke staf divisi produksi: setelah menerima pesanan, tim marketing mengirimkan desain produk ke divisi produksi.

3. Staf Divisi Produksi

 Menerima desain produk dan membuat laporan bahan baku yang diperlukan: staf divisi produksi menerima desain produk

- dan membuat laporan mengenai bahan baku yang dibutuhkan.
- b. Mengirimkan laporan bahan baku yang diperlukan dan membutuhkan pegawai untuk mengatur produksi: laporan tersebut dikirimkan untuk memastikan ketersediaan bahan baku dan tenaga kerja yang diperlukan.
- c. Menerima bahan baku dan pegawai untuk kebutuhan produksi: staf divisi produksi menerima bahan baku dan pegawai untuk memulai proses produksi.
- d. Proses pembuatan manik-manik: staf divisi produksi mulai memproduksi manik-manik sesuai pesanan.
- e. Proses finishing produk dan pengemasan produk: setelah produksi, dilakukan finishing dan pengemasan produk.
- f. Quality Control: produk yang telah dikemas melewati tahap kontrol kualitas untuk memastikan produk memenuhi standar.
- g. Mengirim produk jadi ke bagian staf divisi marketing: produk jadi yang telah lolos kontrol kualitas dikirimkan ke tim marketing.

4. Staf Divisi Marketing

- a. Menerima pemesanan dari customer: staf divisi marketing menerima pesanan produk dari pelanggan.
- b. Mengirim produk jadi ke ekspedisi: produk kemudian dikirimkan ke ekspedisi untuk dikirimkan ke pelanggan.

5. Ekspedisi

- Menerima produk dari Flowerry Florist: ekspedisi menerima produk dari tim marketing.
- b. Mengirim produk ke customer: ekspedisi mengirimkan produk tersebut ke pelanggan.

6. Supplier

- Menerima bahan baku manik-manik yang dipesan: supplier menerima pesanan bahan baku manik-manik dari tim SDM & Umum.
- b. Mengirim bahan baku manik-manik yang dipesan: supplier mengirimkan bahan baku manik-manik ke perusahaan.

7. Staf Divisi SDM & Umum

- Menerima semua kebutuhan yang diperlukan dari staf divisi produksi: staf divisi SDM & Umum menerima semua kebutuhan bahan baku dan pegawai dari divisi produksi.
- b. Memesan bahan baku manik-manik dari supplier dan bagian staf SDM mencari pegawai: staf umum memesan bahan baku dan staf SDM mencari pegawai yang diperlukan untuk kebutuhan produksi.
- Mendapatkan pegawai dan bahan baku manik-manik dikirimkan ke staf divisi

produksi: tim SDM & Umum memastikan bahan baku dan pegawai yang diperlukan tersedia untuk produksi.

8. Staf Divisi Finance

- a. Menerima permintaan dana dari staf umum: staf divisi finance menerima permintaan dana dari tim umum.
- Mengirimkan dana yang diperlukan: staf divisi finance mengirimkan dana yang dibutuhkan untuk membeli bahan baku dan keperluan lainnya.

Pada Gambar 2 dan Gambar 3 menunjukkan alur kerja dari awal hingga akhir dalam proses produksi dan pengiriman produk manik-manik. Ini mencakup berbagai bagian seperti marketing, produksi, sumber daya manusia dan umum, dan finance,. Setiap staf divisi memiliki tugas dan tanggung jawab khusus yang harus diselesaikan secara kolaboratif untuk memastikan operasional yang lancar dan kepuasan pelanggan.

Standard Operating Procedure (SOP)

Standard Operating Procedure (SOP) yang diterapkan di start-up manik-manik Flowerry Forist menunjukkan adanya alur kerja yang jelas dan terstruktur di setiap tahap proses bisnis. Berikut penjelasan mengenai Standard Operating Procedure (SOP) pada start-up Flowerry Forist untuk beberapa divisi utama: Divisi SDM & Umum, Divisi Produksi, Divisi Finance, dan Divisi Marketing

1. Divisi SDM & Umum

Berdasarkan tabel 1 pada Divisi SDM & Umum, SOP memastikan bahwa proses rekrutmen, pengelolaan bahan baku, dan hubungan dengan supplier dilakukan secara konsisten dan efisien. Kebijakan yang diterapkan, seperti bantuan hukum dan disiplin karyawan, membantu menciptakan lingkungan kerja yang aman dan adil bagi semua karyawan.

2. Divisi Produksi

Berdasarkan tabel 2 pada Divisi Produksi, SOP memandu setiap langkah produksi untuk memastikan bahwa produk manik-manik yang dihasilkan memiliki kualitas tinggi. Proses quality control yang ketat memastikan bahwa setiap produk yang keluar dari pabrik memenuhi standar yang telah ditetapkan, mengurangi risiko produk cacat yang dapat merugikan reputasi perusahaan.

3. Divisi Finance

Berdasarkan tabel 3 pada Divisi Finance, SOP membantu dalam pengelolaan keuangan perusahaan, memastikan bahwa semua penerimaan dan pengeluaran dicatat dengan baik dan sesuai dengan standar akuntansi yang berlaku. Hal ini tidak hanya membantu dalam menjaga kesehatan keuangan perusahaan tetapi juga memudahkan dalam penyusunan laporan

keuangan bulanan, triwulanan, dan tahunan yang transparan dan akurat.

4. Divisi Marketing

Berdasarkan tabel 4 pada Divisi Marketing, SOP membantu dalam merancang dan mengimplementasikan strategi pemasaran yang efektif untuk meningkatkan penjualan produk. Kebijakan yang mengatur penelitian pasar, pengembangan merek, dan pengelolaan media iklan memastikan bahwa perusahaan dapat beradaptasi dengan tren pasar dan kebutuhan pelanggan, serta membangun merek yang kuat dan dikenal luas.

Maka dengan SOP ini, start-up Flowerry Forist hanya dapat mengontrol proses operasional dan menjaga standar kualitas, tetapi juga memastikan kepuasan pelanggan melalui alur kerja yang sistematis dan terkoordinasi. Hal ini sangat penting untuk membangun reputasi yang baik di pasar, meningkatkan loyalitas pelanggan, dan mendorong pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan. SOP ini dirancang dengan tujuan untuk memastikan bahwa seluruh operasi perusahaan berjalan dengan efisien dan efektif, sehingga mengurangi risiko kesalahan memastikan konsistensi pelaksanaan tugas di berbagai divisi. Dengan penerapan SOP yang baik, start-up Flowerry Forist dapat menjaga standar kualitas produk yang dihasilkan, memastikan bahwa setiap produk memenuhi spesifikasi yang ditentukan dan ekspektasi pelanggan. SOP ini juga memungkinkan perusahaan untuk mengontrol proses operasional dengan lebih baik, mulai pengelolaan bahan baku hingga pengiriman produk akhir ke pelanggan.

Job Description (Deskripsi Pekerjaan)

1. CEO

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari CEO itu sendiri mengenai job description menjelaskan bahwa sebagai pemimpin tertinggi, CEO memiliki tanggung jawab dan wewenang untuk membuat rencana jangka panjang dan pendek guna mencapai tujuan perusahaan. Tugas utama CEO mencakup penerimaan dan verifikasi laporan perusahaan secara keseluruhan, terlibat dalam proses perekrutan, pelatihan, pengembangan seluruh divisi, serta mengawasi dan mengontrol seluruh staf. Dengan otoritas tinggi terhadap perusahaan, CEO memiliki wewenang untuk mengatur seluruh divisi, menilai kinerja, dan memberikan arahan kepada tim manajemen untuk mencapai hasil yang diinginkan.

2. Kepala Divisi Finance

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari kepala divisi finance itu sendiri mengenai job description menjelaskan bahwa kepala divisi finance memiliki tanggung jawab dan wewenang untuk mengawasi dan mengontrol staf divisi finance, serta bertanggung jawab untuk menyusun laporan keuangan bulanan dan tahunan perusahaan. Tugas lainnya mencakup mengelola keuangan untuk membeli bahan baku dan mengelola pengeluaran serta pemasukan start-up. Dengan wewenang untuk mengawasi semua arus kas masuk dan keluar, kepala divisi finance juga membantu dalam pengambilan keputusan keuangan dan memimpin tim keuangan.

3. Kepala Divisi SDM & Umum

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari kepala divisi SDM & Umum itu sendiri mengenai job description menjelaskan bahwa kepala divisi SDM & Umum memiliki tanggung jawab dan wewenang untuk mengawasi dan mengontrol staf divisinya, serta mengembangkan dan mengelola sistem penilaian kinerja karyawan. Tugas utamanya meliputi membuat dan melaksanakan sistem manajemen kinerja untuk mengukur dan mengevaluasi kinerja karyawan, serta menawarkan pekerjaan kepada kandidat yang memenuhi syarat. Kepala Divisi SDM & Umum memiliki wewenang untuk memastikan bahwa semua aspek pengelolaan SDM berjalan dengan baik.

4. Kepala Divisi Produksi

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari kepala divisi SDM & Umum itu sendiri mengenai job description menjelaskan bahwa kepala divisi produksi memiliki tanggung jawab dan wewenang untuk mengawasi dan mengontrol staf divisi produksi, memastikan bahwa produk atau layanan memenuhi standar kualitas yang ditetapkan. Mereka juga bertanggung jawab untuk memastikan produk diselesaikan tepat waktu, sesuai anggaran, dan memenuhi spesifikasi. Dengan wewenang untuk mengecek kembali bahan manik-manik sesuai kebutuhan produk, Kepala Divisi Produksi mengontrol kinerja divisi operasional.

5. Kepala Divisi Marketing

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari kepala divisi SDM & Umum itu sendiri mengenai job description menjelaskan bahwa kepala divisi marketing memiliki tanggung jawab dan wewenang untuk mengarahkan pembuatan konten yang menarik dan relevan, serta mengembangkan dan menerapkan strategi pemasaran. Mereka mengawasi dan mengontrol staf divisi marketing, memimpin tim dalam menjalankan tugasnya, serta merancang dan meluncurkan produk baru ke Instagram. Kepala divisi marketing juga membuat keputusan terkait promosi dan produk.

6. Staf Divisi Finance

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari CEO dan Kepala Divisi Finance mengenai job description menjelaskan bahwa staf divisi finance memiliki tanggung jawab dan wewenang untuk menerima dan memverifikasi permintaan dana untuk kebutuhan produk, serta menyediakan dana untuk keperluan membeli bahan baku. Mereka mengelola keuangan yang dibutuhkan untuk bahan baku dan memiliki wewenang untuk memastikan dana digunakan secara efektif.

7. Staf Divisi SDM & Umum

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari CEO dan Kepala Divisi SDM & Umum mengenai job description menjelaskan bahwa staf umum memeriksa ketersediaan bahan baku yang diperlukan untuk produksi manik-manik, memesan bahan baku dari platform supplier, serta memastikan bahan baku yang diperlukan tersedia. Sementara itu, staf SDM mencari pegawai untuk kebutuhan produksi, mengelola bahan baku, dan mencari pegawai yang sesuai.

8. Staf Divisi Produksi

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari CEO dan Kepala Divisi Produksi mengenai job description menjelaskan bahwa staf divisi produksi memiliki tanggung jawab wewenang untuk mengidentifikasi dan mengkomunikasikan kebutuhan bahan baku yang diperlukan untuk produksi, melaksanakan proses produksi manik-manik sesuai desain, serta melakukan pengecekan ulang atau quality control untuk memastikan produk memenuhi standar kualitas. Start-up memiliki wewenang untuk membuat produk dan melakukan pengecekan produk.

9. Staf Divisi Marketing

Berdasarkan tabel 1 menurut persepsi dari CEO dan Kepala Divisi Marketing mengenai job description menjelaskan bahwa staf divisi marketing memiliki tanggung jawab dan wewenang untuk mengkomunikasikan dan mencatat pesanan yang masuk dari pelanggan melalui Instagram, menyusun laporan pemesanan yang mencakup detail produk yang dipesan, jumlah, dan informasi pelanggan. Mereka juga mengirimkan produk jadi yang telah melalui proses quality control ke customer, memastikan detail pesanan dari customer lengkap dan akurat.

Dapat disimpulkan bahwa pada start-up Flowerry Forist, setiap bagian memiliki tugas dan tanggung jawab tertentu untuk memastikan bahwa operasi perusahaan berjalan dengan cepat dan efisien. Berdasarkan job description di atas, dapat diketahui bahwa masih ada kekosongan sebuah jabatan pada staf divisi finance, staf divisi SDM & Umum , staf divisi produksi dan staf divisi

marketing. Dengan adanya job description ini membantu start-up Flowerry Forist untuk menyusun dengan baik dan efisien pada setiap jabatan mengenai rincian tugas apa saja yang diberikan dan wewenang pada setiap jabatannya. Selain itu, untuk memberikan gambaran terhadap calon pegawai yang akan melamar pekerjaan di start-up Flowerry Forist tentang rincian tugas apa saja dan wewenang yang ada di start-up Flowerry Forist. Maka dapat disimpulkan, job description ini menunjukkan bahwa pada start-up Flowerry Forist memiliki alur kerja yang terstruktur dengan baik, dengan masingmasing jabatan memiliki tanggung jawab dan wewenang yang jelas. Hal ini memungkinkan startup untuk beroperasi dengan efisien, menjaga standar kualitas produk, serta memastikan kepuasan pelanggan melalui koordinasi yang efektif di setiap divisi.

Job Specification (Spesifikasi Pekerjaan)

Spesifikasi pekerjaan ini meliputi persyaratan umur dan jenis kelamin, keterampilan khusus, pendidikan, dan pengalaman yang relevan untuk setiap posisi. Berikut ini adalah pembahasan mendetail mengenai job specification menurut persepsi CEO dan Kepala divisi untuk masingmasing jabatan di start-up Flowerry Forist:

1. CEO

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari CEO itu sendiri mengenai kualifikasi yang sesuai untuk jabatan CEO yaitu untuk posisi CEO, perusahaan menetapkan kriteria usia antara 19-31 tahun dan terbuka untuk laki-laki maupun perempuan. Keterampilan khusus dibutuhkan meliputi kemampuan mengelola waktu dan prioritas secara efektif, serta pemahaman yang mendalam tentang industri dan pasar tempat start-up beroperasi. Pendidikan minimal yang diperlukan adalah minimal SLTA/SMA sederajat, dengan pengalaman sebelumnya dalam mengelola start-up, termasuk pemahaman tentang tren pasar, kompetitor, dan regulasi, serta pengalaman dalam rekrutmen, pengembangan, dan retensi karyawan yang berkualitas.

2. Kepala Divisi Finance

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari Kepala Divisi Finance itu sendiri mengenai kualifikasi yang sesuai untuk jabatan kepala divisi finance yaitu posisi ini memerlukan kandidat berusia 19-31 tahun dan terbuka untuk semua jenis kelamin. Keterampilan yang diperlukan meliputi kemampuan menggunakan software spreadsheet seperti Excel untuk membuat laporan keuangan, serta kemampuan mengelola pemasukan dan pengeluaran keuangan start-up. Pendidikan minimal adalah

minimal SLTA/SMA sederajat, dengan pengalaman dalam menyusun laporan keuangan.

3. Kepala Divisi SDM & Umum

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari Kepala SDM & Umum itu sendiri mengenai kualifikasi yang sesuai untuk iabatan kepala divisi SDM & Umum yaitu posisi ini memerlukan kandidat berusia 19-31 tahun dan terbuka untuk semua jenis kelamin. termasuk Keterampilan yang dibutuhkan proses kemampuan dalam membangun rekrutmen yang baik dan mengevaluasi resume, lamaran, portofolio surat dan kandidat. Pendidikan minimal adalah minimal SLTA/SMA sederajat, dengan pengalaman dalam berorganisasi, serta dalam proses rekrutmen, seleksi, dan penempatan karyawan.

4. Kepala Divisi Produksi

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari Kepala Produksi itu sendiri mengenai kualifikasi yang sesuai untuk jabatan kepala divisi produksi yaitu kandidat untuk posisi ini harus berusia 19-31 tahun dan terbuka untuk semua jenis kelamin. Keterampilan yang dibutuhkan meliputi kemampuan memimpin dan memotivasi tim produksi, serta kemampuan mengelola proyek dengan baik. Pendidikan minimal adalah minimal SLTA/SMA sederajat, dengan pengalaman dalam sistem pengendalian kualitas dan pengelolaan proses produksi.

5. Kepala Divisi Marketing

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari Kepala Produksi itu sendiri mengenai kualifikasi yang sesuai untuk jabatan kepala divisi produksi yaitu posisi ini memerlukan kandidat berusia 19-31 tahun dan terbuka untuk semua jenis kelamin. Keterampilan khusus meliputi kemampuan membuat konten yang menarik dan relevan, serta menghasilkan ide-ide pemasaran yang inovatif. Pendidikan minimal adalah minimal SLTA/SMA sederajat, dengan pengalaman dalam menggunakan media sosial dan aplikasi editing, serta dalam membuat konten yang menarik.

6. Staf Divisi Finance

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari CEO dan Kepala Divisi Finance mengenai kualifikasi yang sesuai untuk jabatan staf divisi finance yaitu posisi ini diharapkan berusia 18-27 tahun dan terbuka untuk semua jenis kelamin. Keterampilan diperlukan yang termasuk kemampuan mengelola keuangan dan merencanakan, mengelola, serta memantau anggaran. Pendidikan minimal adalah SMP sederajat, dengan pengalaman sebelumnya di bidang keuangan.

7. Staf Divisi SDM & Umum

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari CEO dan Kepala Divisi SDM & Umum mengenai

kualifikasi yang sesuai untuk jabatan staf divisi SDM & Umum yaitu untuk posisi ini, kandidat harus berusia 18-27 tahun dan terbuka untuk semua jenis kelamin. Keterampilan yang dibutuhkan meliputi pengetahuan dalam bahan baku manik-manik yang berkualitas dan keterampilan bernegosiasi untuk staf umum. Untuk staf SDM, keterampilan komunikasi yang baik, baik lisan maupun tulisan, sangat diperlukan. Pendidikan minimal adalah SMP sederajat, dengan pengalaman mengelola bahan baku manik-manik.

8. Staf Divisi Produksi

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari CEO dan Kepala Divisi Produksi mengenai kualifikasi yang sesuai untuk jabatan staf divisi produksi yaitu kandidat untuk posisi ini harus berusia 17-32 tahun dan terbuka untuk semua jenis kelamin. Keterampilan khusus yang diperlukan meliputi kemampuan membuat manik-manik dan mengelola produk dengan baik. Pengalaman dalam bekerja di bidang pembuatan manik-manik sangat diutamakan, tanpa persyaratan pendidikan formal yang ketat.

9. Staf Divisi Marketing

Berdasarkan tabel 2 menurut persepsi dari CEO Kepala Divisi Marketing mengenai kualifikasi yang sesuai untuk jabatan staf divisi marketing vaitu posisi ini memerlukan kandidat berusia 19-27 tahun dan terbuka untuk semua jenis kelamin. Keterampilan yang dibutuhkan meliputi kemampuan komunikasi yang baik, pelayanan pelanggan, serta kemampuan membuat konten yang menarik. Pendidikan minimal adalah SMP sederajat, pengalaman dalam membuat konten di media

Dapat disimpulkan, pada job specification tersebut Flowerry Forist menunjukkan komitmen perusahaan untuk menjaga kualitas profesionalisme dalam operasional start-up, serta memberikan kesempatan yang sama bagi semua kandidat yang memenuhi persyaratan yang ditetapkan. Dengan adanya job specification ini membantu start-up Flowerry Forist untuk menyusun dengan baik dan secara efisien pada setiap jabatan mengenai kompetensi dan pengalaman di semua level jabatan, yang bertujuan untuk memastikan bahwa disetiap jabatan memiliki keterampilan, pendidikan, dan pengalaman yang diperlukan untuk menjalankan tugas secara efektif. Selain itu, untuk memberikan gambaran kepada calon pegawai untuk memahami dengan jelas persyaratan umur, jenis kelamin, keterampilan khusus, pendidikan, dan pengalaman yang dibutuhkan untuk setiap posisi. Hal ini membantu untuk menilai apakah calon pegawai memenuhi kriteria yang ditetapkan oleh start-up Flowerry Forist. Job spesification yang ditetapkan oleh start-up Flowerry Forist ini

mencerminkan kebutuhan untuk memiliki karyawan yang terampil dan berpengalaman di berbagai divisi, guna mendukung operasional start-up secara efisien dan efektif. Kriteria yang ditetapkan mencakup kombinasi antara persyaratan umur, jenis kelamin, keterampilan khusus, pendidikan, dan pengalaman yang relevan untuk memastikan bahwa setiap posisi diisi oleh individu yang kompeten dan sesuai dengan kebutuhan start-up..

PENUTUP

Hasil penelitian menunjukkan bahwa (1) SOP yang diterapkan di berbagai divisi seperti SDM & Umum, Produksi, Finance, dan Marketing membantu mengatur alur kerja yang jelas dan terstruktur, sehingga setiap staf divisi dapat menjalankan tugas dan tanggung jawabnya dengan baik. (2) Job description memberikan gambaran rinci mengenai tugas dan wewenang setiap posisi, mulai dari CEO, kepala divisi SDM & Umum, kepala divisi finance, kepala divisi produksi, kepala divisi marketing, staf divisi finance, staf divisi SDM & Umum, staf divisi produksi dan staf divisi marketing untuk memastikan bahwa operasional perusahaan berjalan dengan lancar, efisien dan tersusun dengan baik pada setiap jabatannya. (3) Sementara itu, Job specification menentukan persyaratan jabatan yang relevan untuk setiap posisi mulai dari CEO, kepala divisi SDM & Umum, kepala divisi finance, kepala divisi produksi, kepala divisi marketing, staf divisi finance, staf divisi SDM & Umum , staf divisi produksi dan staf divisi marketing guna menjamin bahwa setiap jabatan diisi oleh individu yang kompeten. Dengan struktur yang terorganisir ini, Flowerry Forist dapat menjaga kualitas produk dan layanan, meningkatkan kepuasan pelanggan, dan mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan.

DAFTAR PUSTAKA

- Harris, J. I. (2023). PERENCANAAN ANALISIS JABATAN, REKRUTMEN, SELEKSI DAN IMPLIKASINYA TERHADAP KINERJA KARIAWAN. *Jurnal ISLAMIKA*, 54.
- Mahdalina. (2023). MANAJEMEN PENGEMBANGAN SUMBER DAYA MANUSIA PADA SEKRETARIAT KOORDINATOR PENGAWAS SUNGAI PANDAN (SKPSP). SENTRI: Jurnal Riset Ilmiah, 446.
- Lestari, S. F., & Pranata, R. M. (2023).

 PELATIHAN MANAJEMEN SDM
 DALAM

 MENINGKATKANKUALITASSDMPA
 DA UMKM DIDESAMALANGSARI.

 ABDIMA JURNAL PENGABDIAN
 MAHASISWA, 6873.

- Syah, M. V., & Sukma, R. S. (2020). PENGARUH ANALISIS **JABATAN** UNTUK **SPESIFIKASI MENENTUKAN JABATAN DALAM SUATU ORGANISASI** SEBUAH **STUDI** LITERATUR. Prosiding Seminar Nasional LP3M, 131.
- Syah, T. A., & Nurhayaty, A. (2023). Analisis JabatanStudi Efektivitas kerja pada SDM Karyawan Universitas Muhammadiyah Lampungberdasarkan deskripsi jabatan dan spesifikasi jabatan. *INNOVATIVE: Journal Of Social Science Research*, 2.
- Sari, M. P., & Pancasasti, R. (2021).
 AnalisisJabatanPegawaipadaPTIndonesiaP
 owerPLTGU Cilegon Operation and
 Maintenance Service Unit (OMU).

 DESANTA (Indonesia Of Interdisciplinary
 Journal), 157.
- Santana, D., & Gamaputra, G. (2023). Analisis Prosedur Pelaksanaan Analisis Jabatan Di Bagian OrganisasiSekretariat Daerah Kabupaten Tuban Pada Jabatan PelaksanaBerdasarkanPebupNomor 79Tahun2022. *Jurnal InovASI* Administrasi Negara Terapan, 417.
- Wahdati, A., Octaviani, F., & Komalasari, S. (2022).

 PENTINGNYA ANALISIS JABATAN
 DALAM MENINGKATKAN
 KOMPETENSI ORGANISASI
 .
 Universitas Indo Global Mandiri, 163.
- Yulistiyono, A., Kurniawati, E., Kustiawan, D., Sari, D. H., Marlina, L., Hikmah, . . . Rachmawati, E. (2021). *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Cirebon: Insania .
- Wahyudi, L. E. (2015). PEMANFAATAN ANALISIS JABATAN DALAM AKTIVITAS MANAJEMEN SUMBERDAYA MANUSIA DI KANTOR PERPUSTAKAAN KOTA MALANG. *Reformasi*, 1.
- Billik, M. A., E.H.J.FoEh, J., Niha, S. S., & Perseveranda, M. (2023).Pengaruh Analisis Jabatan, Beban Kerja dan Kompetensi Terhadap Kinerja Pegawai Melalui Kepuasan Kerja Sebagai Variabel (Suatu Kaiian Mediasi Literatur Manajemen Sumber Daya Manusia). Jurnal Ilmu Manajemen Terapan (JIMT),
- Zakaria, R., Rochani, R., Wibowo, P. P., & Pratiwi, A. P. (2022). Analisis Jabatan dan Rekomendasi Perbaikan pada UMKM ABC. Seminar dan Konferensi Nasional IDEC 2022, 1.
- Putra, I. M. (2020). Panduan Mudah Menyusun SOP (Standard Operating Procedure). Jakarta: Anak Hebat Indonesia.

- Creswell, J. W., & Creswell, J. (2018). Research

 Design Qualitative, Quantitative and

 Mixed Methods Approaches. Los Angeles:

 SAGE Publications, Inc.
- Hendra, R., Jamilus, Dogan, R., & Gugler, T. K. (2022). Job Analysis Urgentity (Task) in Islamic Education. Al-Hijr: Journal of Adulearn World, 56.
- Ajusta, A. G., & Addin, S. (2018). ANALISIS
 PENERAPAN STANDAR
 OPERASIONAL PROSEDUR (SOP)DI
 DEPARTEMEN HRD PT SUMBER
 MANIKO UTAMA. Jurnal Mitra
 Manajemen(JMM Online), 182.
- Bayangkara, I., Cempena, I., & Brahmayanti, I. S. (2022). PENDAMPINGAN PENYUSUNAN URAIAN (JOB DESCRIPTION)DAN PERSYARATAN PEKERJAAN (JOB SPECIFICATION)PADA PT. GRAHA SARANA GRESIK. Jurnal Pengabdian Masyarakat (JPM), 2.
- Elan, U., & Kurniawan, I. (2016). PENGARUH JOB DESCRIPTION TERHADAP KINERJA KARYAWAN DEPARTEMEN SECURITY PT. WILMAR NABATI INDONESIA GRESIK. Gema Ekonomi Jurnal Fakultas Ekonomi, 101.
- Pitaloka, K., Mulyatini, N., & Kasman. (2019).

 "PENGARUH JOB DESCRIPTION DAN JOB SPECIFICATION TERHADAP KINERJA KARYAWAN (Suatu Studi Pada PT. Pos Indonesia Cabang Ciamis)".

 Business Management and Entrepreneurship Journal, 42.
- Akbar, M. I., Fajri, N., & Ririh, K. R. (2023).

 DAMPAK PEMAHAMAN JOB

 DESCRIPTION DAN KECOCOKAN

 JOB SPECIFICATION TERHADAP

 KEPUASAN KERJA KARYAWAN PT.

 BAS. Barometer Jurnal Ilmu dan Aplikasi

 Teknik, 31.